УДК 338 DOI: 10.22394/2079-1690-2020-1-1-121-125

СТИМУЛЫ И ПРЕПЯТСТВИЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННОГО КАПИТАЛА В ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННЫЕ КОРПОРАЦИИ

Жуков Павел Владимирович кандидат экономических наук, доцент кафедры «Экономика и менеджмент», Донской государственный технический университет (344000, Россия, г. Ростов-на-Дону, пл. Гагарина, 1). E-mail: zhukovpv@bk.ru

Аннотация

В статье представлена роль транснациональных компаний в движении капиталов. Приведен ряд факторов, способствующих движению капитала. Обозначены основные причины миграции капитала. Рассмотрены теоретические механизмы мобилизации инвестиций в России. В качестве примера приведены наиболее успешные, согласно международному рейтингу, российские транснациональные промышленные корпорации нефтегазовой специализации.

Ключевые слова*: транснациональные торгово-промышленные корпорации, российская экономика, мировое хозяйство, движение капитала, прямые иностранные инвестиции, миграция капитала, стимулы вывоза капитала, механизмы привлечения инвестиций, внешнеэкономическая деятельность, инвестиционный климат.*

На сегодняшний день мировые инвестиции – это один из наиболее эффективных механизмов достижения целей всех стран. Ускорение процесса глобализации мировой экономики со временем приведет к устранению всех таможенных политических барьеров движению капиталов, мир станет единым рынком для всех стран [1].

Особую роль в движении капиталов играют транснациональные компании, и их действия подчинены своей логике и часто идут вразрез с общемировой экономической стратегией. По своей сути они действуют как отдельные государства, и даже по своим экономическим возможностям превосходят отдельные государства, так, к примеру, общий бюджет компании «Apple» превышает совокупный бюджет России[1].

Субъектами движения капитала в мировом хозяйстве и источниками его происхождения являются:

- частные коммерческие структуры;
- государственные, международные экономические и финансовые организации.

В свою очередь, к факторам, которые способствуют движению капитала, можно отнести следующие:

- глобализация производства;
- вклад ТНК в дочерние предприятия;
- финансовые организации регулируют поток капитала;
- международные соглашения уклонение от двойного налогообложения [2–3].

Что касается движения капитала, то его использование осуществляется в следующих формах:

- прямых инвестиций в промышленные, торговые и другие предприятия;
- портфельных инвестиций;
- среднесрочных и долгосрочных международных кредитов ссудного капитала промышленным и торговым корпорациям, банкам и другим финансовым учреждениям;
- экономической помощи;
- бесплатных (льготных) кредитов[2].

В процессах взаимодействия с разными странами для получения благоприятного инвестиционного режима транснациональные торгово-промышленные корпорации активно вовлечены в деятельность официальных, смешанных и частных механизмов управления глобальными экономическими процессами.

Особенности такого вовлечения определяются спецификой соответствующих механизмов, основные черты которых можно суммировать следующим образом:

1. В работе официальных механизмов полноправное участие принимают только государственные акторы мировой политики, которые и выступают в качестве субъектов принятия решений, связанных с регулированием мировой экономики.

[1] Теории международной торговли. Глобальные проблемы мировой экономики [Электр. ресурс] – URL: https://textbooks.studio/mirovaya-ekonomikauchebnik/formyi-vyivoza-kapitala.html (дата обращения: 03.10.19).

[2] Портал EREPORT.RU. Мировая экономика. Капитал. Формы международного движения капитала [Электронный ресурс] — URL: http://www.ereport.ru/ articles/ mirecon/ capital.htm (дата обращения: 23.09.19).

2. В рамках смешанных механизмов имеет место партнерство государственных акторов с негосударственными, представляющими бизнес-сектор и силы гражданского общества.

3. Частные механизмы регулирования глобальных экономических процессов не предусматривают участия разных государств и международных правительственных организаций и связаны с реализацией инициатив корпораций (в т.ч. корпоративных программ социальной ответственности и отраслевых кодексов бизнес-поведения) и субъектов гражданского общества (к примеру, проектов глобального мониторинга коррупции и соблюдения базовых прав человека, в т. ч. в трудовой сфере).

Таким образом, можно сказать, что решения самих транснациональных торгово-промышленных корпораций имеют ключевое значение для «запуска в действие» соответствующих механизмов.

Следует также отметить, что международное движение капиталов является перекрестным процессом, связывающим все государства, при этом одна и та же страна может выступать и как инвестором, так и получателем инвестиций [4].

К основным причинным факторам миграции капитала относятся:

1. Разница в экономическом развитии стран (несовпадение спроса на капитал и его предложения).

2. Различие в норме прибыли (разное налоговое законодательство в странах, выгоднее инвестировать страны с меньшими налогами).

3. Экономическое и политическое положение в стране, влияющее на риски инвестиций.

4. Стремление усвоить передовой технический опыт тех стран, куда вкладываются средства.

5. Развитие производства товара ближе к потребителю. К примеру, вкладывая средства в автомобильную промышленность в России, инвестор сокращает затраты на транспортные расходы, поскольку автомобили отечественной сборки также пользуются в России достаточно большим спросом.

6. Преодоление внешнеторговых барьеров, к примеру, инвестирование в производство автомобилей в России выгоднее, чем экспорт автомобилей из-за рубежа, т.к. не облагается налогами.

7. Стремление завоевать и укрепиться на новых рынках.

8. Диверсификация, минимизация рисков (вложение денежных средств в разные производства, в разных странах, страхует от непредвиденных обстоятельств).

9. Снижение издержек (в странах с благоприятным инвестиционным климатом гораздо дешевле рабочая сила, налоговая нагрузка, экологические требования и т.д.) [5].

Также к основным причинам, стимулирующим вывоз капитала, следует отнести следующие:

- глобализация, растущая взаимосвязь и взаимодополняемость национальных экономик;
- международное производственное кооперирование, вложения транснациональных торгово-промышленных корпораций в дочерние компании, обеспечивающее замкнутый производственный цикл внутри компании, когда разные производства размещены по всему миру, в разных странах, но объединены в одну технологическую цепочку;
- стремление развивающихся стран привлечь инвестиционные средства;
- международные соглашения и организации (к примеру, ВТО) ослабляющие таможенные барьеры между странами [6].

Мировая система хозяйствования располагает внушительным набором экономических рычагов, способных коренным образом трансформировать российскую экономику. Однако наиболее прогрессивным инструментом считаются иностранные инвестиции, активное привлечение которых стимулирует рост экономического потенциала регионов страны и обеспечивают интенсивность перехода к конкурентоспособной модели их развития [7–8]. Проблема привлечения инвестиций дала толчок разработке и внедрению комплекса мер, систем, действий, способных обеспечить их стабильный приток.

Государственные механизмы привлечения инвестиций подразумевают наличие схем и программ привлечения финансовых средств, а также меры поддержки предпринимательской активности. Частные же механизмы функционируют в рамках деятельности частных структур и организаций, обеспечивающих денежные поступления в экономику [9].

В обозначенном контексте большое значение приобретает рассмотрение следующих теоретических механизмов мобилизации инвестиций в России:

1. Механизмы обеспечения финансирования. Такие механизмы обеспечивают венчурное, акционерное, проектное и бюджетное финансирование.

2. Системы и организации, которые оказывают содействие притоку инвестиций, такие как государственные институты развития, Торгово-промышленная палата РФ.

3. Содействие со стороны государства. К подобным мерам поддержки относятся государственные гарантии, специальные экономические зоны, налоговые льготы [10].

В условиях современной экономики иностранные инвестиции способны существенно скорректировать экономический потенциал России и развить новые сравнительные преимущества.

Традиционный интерес иностранных инвесторов проявляется к таким отраслям и видам деятельности в российской экономике, как обрабатывающая промышленность, оптовая и розничная торговля и финансовая деятельность.

Следует сказать, что ситуация, сложившаяся на сегодняшний день в экономике России, требует нового подхода к формированию механизма привлечения иностранных инвестиций в ТНК.

Достижение устойчивого роста российской экономики возможно обеспечить на основе стимулирования инновационной активности отечественных компаний с привлечением иностранных инвесторов к реализации совместных проектов в стратегически значимых сферах экономики. В современных условиях отсутствие желания иностранных инвесторов направлять свои инвестиции в российскую экономику связано как с политическими рисками, так и с проблемами правового регулирования предпринимательской и хозяйственной деятельности в целом, в том числе с несовершенством правоприменительной практики, нестабильностью российской валюты, ограничительными экономическими мерами со стороны США, Канады, Европейского Союза, Японии, наличием пробелов в действующем законодательстве о прямых иностранных инвестициях.

Привлечение иностранных инвестиций в экономику России требует применения комплексного подхода к созданию условий и организации и ведения бизнеса как на макро-, так и на мезо- и микроуровнях, т.е. предполагает согласованную работу государственных органов власти, региональных структур и предприятий в направлении формирования инвестиционного климата и инвестиционного потенциала с учетом приоритетов экономики России.

Основное внимание при этом следует уделить разработке методов и инструментов стимулирования инвестиционных процессов в форме привлечения прямых иностранных инвестиций, способных обеспечить приток в национальную экономику финансовых ресурсов и инновационных технологий. Более того, особого внимания требует разработка методов и инструментов, обеспечивающих контроль и надзор за деятельностью иностранных инвесторов на территории России, что связано с необходимостью организации валютного контроля и валютного регулирования за деятельностью иностранных компаний-инвесторов в сфере сотрудничества с российскими предприятиями, развивающими внешнеэкономическую деятельность и осуществляющими поставку производимой продукции на рынки зарубежных стран [11].

Привлечение иностранных инвестиций в национальную экономику имеет особое значение в стратегически значимых сферах, что в первую очередь включает внешнеэкономическую деятельность российских корпораций, активно производящих и реализующих свою продукцию на зарубежных рынках. К тому же особое внимание для привлечения иностранных инвестиций в российскую экономику следует уделить созданию институционально-организационных элементов, направленных на решение ряда вопросов в сфере нормативно-правового регулирования инвестиционных процессов как на макроуровне, на мезоуровне (уровне регионов), и на микроуровне (в деятельности отдельных компаний).

Поддержка инвестиционной деятельности зависит от целей, которые государство ставит перед собой в развитии приоритетных отраслей и предприятий. На данный момент наиболее привлекательными для внедрения иностранных инвестиций являются: топливно-энергетический сектор, фармацевтическая и химическая промышленность, биотехнологии, информационно-коммуникационные технологии, транспортное машиностроение, агропромышленный комплекс, производство продуктов питания.

Среди негативных факторов, отрицательно повлиявших на объем инвестиций в российские торгово-промышленные корпорации, следует выделить наиболее значимые:

- снижение инвестиций в связи с завершением крупных инвестиционных проектов;
- высокий уровень коррупции и неправомерного использования выделенных средств;
- сложность ведения бизнеса и санкции.

Некоторое восстановление притока ПИИ в российскую экономику началось во втором квартале 2018 года (ПИИ увеличились на 7115 млн. долларов), в 2019 году также наблюдался их положительный рост.

Окупаемость проектов в России может быть и в 1,5-2,5 раза быстрее, чем в Европе. На Западе очень сложно реализовать проекты недвижимости с доходностью 10-12%, а в России это вполне реально. В первую очередь, Россия привлекательна для иностранцев с точки зрения размещения производства. За последние несколько лет рабочая сила в России заметно подешевела. К тому же у России есть хороший потенциал с точки зрения сырья. Иностранные инвесторы рассчитывают на оживление экономического роста и потребительского спроса в России после длительного спада. Как отмечает «Bloomberg», сейчас инвесторы пересмотрели свои прогнозы за 2019 год с учетом ожиданий снижения ключевой ставки, роста цен на сырье и возможного постепенного снятия санкций США и ЕС.

Хотя российские ТНК на сегодняшний день находятся преимущественно на стадии укрепления своих позиций, но многие экономисты отмечают потенциальную возможность навязать конкурентную борьбу зарубежным гигантам в случае совершенствования условий ведения бизнеса. Говоря о российских ТНК, важно отметить, что большинство из них имеют сырьевую направленность, что обуславливается природно-географическими факторами, в частности, наличием запасов полезных ископаемых различных видов на территории России.

Так, к примеру, по данным списка Forbes Global 2000, для составления которого анализируются такие показатели, как выручка и прибыль организации, капитализация и активы, в 2018 году наиболее успешной российской транснациональной корпорацией оказалась транснациональная промышленная корпорация газовой отрасли – ПАО «Газпром», занявшая 43 позицию. Кроме того, в данном списке представлены такие отечественные корпорации, как ПАО НК «Роснефть» и ПАО НК «Лукойл». Таким образом, компании нефтегазовой специализации действительно успешно конкурируют с зарубежными ведущими транснациональными корпорациями, однако менее развитые технологии и недостаток научно-исследовательских и оптово-конструкторских работ не позволяют отечественным корпорациям топливно-энергетического комплекса продвигаться вперед [12].

Согласно данным РиаРейтинг – универсального рейтингового агентства медиагруппы «Россия сегодня», которое специализируется на оценке социально-экономического положения регионов РФ, экономического состояния компаний, отраслей экономики, а также банков страны, в рейтинге инвестиционно-привлекательных промышленных корпораций расположились следующие российские транснациональные компании: «НОВАТЭК», «Норильский никель», «Газпром нефть», «Татнефть», «Сургутнефтегаз» и международная сталелитейная компания «НЛМК» («Новолипецкий металлургический комбинат»).

На Петербургском международном экономическом форуме привели данные ежегодного исследования аудиторско-консалтинговой сети EY «Инвестиционная привлекательность стран Европы за 2018 год». Россия заняла девятое место среди десяти европейских стран, наиболее привлекательных для иностранных инвестиций. Согласно исследованию, впервые с 2013 года, США возглавили рейтинг, инвестирующих в Россию, стран. В общей сложности зарубежные инвесторы вложили средства в 211 проектов на территории РФ.

Факторами привлекательности зарубежных инвестиций, к примеру, в 2018 году аналитики аудиторско-консалтинговой сети EY называют низкую инфляцию и некоторое ускорение экономического и, соответственно, промышленного роста. По их мнению, стабилизация роста цен в пределах 4% в год делает возможным долгосрочное планирование.

Дальнейшие перспективы инвестиций в Россию на Петербургском международном экономическом форуме будут обсуждаться на встречах Президента РФ В.В. Путина с главами крупнейших мировых инвестиционных компаний, которые совокупно управляют капиталом свыше 15 трлн долл.

К 2019 году Россия поднялась в рейтинге Doing Business, составляемый группой Всемирного банка, на четыре ступени, заняв в нем 31 место среди 190 стран. При этом еще шесть лет назад страна занимала позиции в середине рейтинга. Мировые экономисты-эксперты в своей аналитике отмечают улучшение инвестиционного климата, упрощение процедур легализации для ведения бизнеса, сокращение бюрократических процедур и проверок, а также повсеместное внедрение электронной документации и «единого окна».

Указом Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 г. № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» поставлена глобальная цель по осуществлению прорывного развития России в научно-технологической и социально-экономической сферах, в том числе за счет реализации масштабных инвестиционных проектов. Такой результат можно достигнуть за счет наличия востребованной бизнесом эффективно функционирующей инфраструктуры, и с учетом комфортных условий для осуществления деятельности ТНК.

Таким образом, на сегодняшний день существует безусловная необходимость в привлечении иностранного капитала в деятельность российских корпораций. Это создаст конкурентные преимущества транснациональных торгово-промышленных корпораций, а также будет служить стимулом развития экономики и промышленности России.

Литература

1. *Шмелева Е.С., Ромашова И.А., Синева Н.А., Яшкова Е.В.* Международное движение капитала: сущность, структура, динамика // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2018. № 5. С. 182 – 187.
2. *Булатов А.* Международное движение капитала [Электронный ресурс] – URL: http://www.mirec.ru/2014-03 / mejdunarodnoe-dvijenie-kapitala (дата обращения: 01.09.18).

3. *Поляков В.В., Щенин Р.К.* Мировая экономика и международный бизнес. Экспресс-курс. М.: КноРус, 2015. 278 с.
4. Мировая экономика и международные экономические отношения: современное состояние, проблемы и основные тенденции развития: уч. пособие / Е.Д. Фролова [и др.]: под общ. ред. Е.Д. Фроловой, С.А. Лукьянова. - Екатеринбург: УрФУ, 2016. 184 с.
5. *Соркин М.* Капитализм и его этапы [Электронный ресурс] – URL: https://ledokol-ledokol.livejournal.com/61064.html (дата обращения: 15.07.19).
6. *Ивасенко А.Г., Никонова Я.И.* Мировая экономика. М.: КноРус, 2014. 640 с.
7. *Поздняков К.К.* Теоретические основы механизма привлечения иностранных инвестиций в регионы РФ и обоснование их практической применимости: монография. – USA: Lulu Press INC, 2015. 174 p.
8. *Поздняков К.К.* Построение эконометрической модели с целью определения основных факторов, влияющих на региональную инвестиционную активность // Высшая школа. 2015. № 19. С. 4 – 9.
9. *Поздняков К.К.* Предложения по созданию и улучшению региональной экосистемы социального предпринимательства // Вопросы экономических наук. 2015. № 6 (76). С. 67 – 69.
10. *Поздняков К.К.* Комплексная оценка инвестиционной привлекательности и инвестиционной активности российских регионов: методика определения и анализ взаимосвязей // Вопросы экономических наук. 2004. № 2 (6). С. 96 – 101.
11. *Никулина О.В., Волошина А.Б.* Особенности влияния экономического кризиса на развитие системы международных расчетов участников сферы международного бизнеса // Экономика и предпринимательство. 2017. № 3-2 (80-2). С. 157 – 162.
12. *Сидоренкова А.Л.* Российские транснациональные корпорации на мировом рынке // Вектор экономики. 2019. №6 http://www.vectoreconomy.ru/images/publications/2019/6/worldeconomy/Sidorenkova.pdf.

Zhukov Pavel Vladimirovich, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of Economics and Management Department, Don state technical university (1, Gagarin Square, Rostov-on-Don, 344000, Russian Federation). E-mail: zhukovpv@bk.ru

INCENTIVES AND OBSTACLES TO ATTRACTING FOREIGN CAPITAL IN TRANSNATIONAL TRADE AND INDUSTRIAL CORPORATIONS

Abstract

This article presents the special role of multinational companies in the movement of capital. The factors that contribute to the movement of capital are given. The main causative factors of capital migration are identified. The theoretical mechanisms of investment mobilization in Russia are considered. As an example, the most successful, according to the international rating, Russian transnational industrial corporations of oil and gas specialization are given.

Keywords: *transnational trade and industrial corporations, the Russian economy, the world economy, capital flows, foreign direct investment, capital migration, incentives for the export of capital, mechanisms for attracting investment, foreign economic activity, the investment climate.*

References

1. SHmeleva E.S., Romashova I.A., Sineva N.A., YAshkova E.V. Mezhdunarodnoe dvizhenie kapitala: sushchnost', struktura, dinamika // Innovacionnaya ekonomika: perspektivy razvitiya i sovershenstvovaniya. 2018. № 5. P. 182 – 187.
2. Bulatov A. Mezhdunarodnoe dvizhenie kapitala [Elektronnyj resurs] – URL: http://www.mirec.ru/2014-03 / mejdunarodnoe-dvijenie-kapitala (data obrashcheniya: 01.09.18).
3. Polyakov V.V., SHCHenin R.K. Mirovaya ekonomika i mezhdunarodnyj biznes. Ekspress-kurs. M.: KnoRus, 2015. 278 p.
4. Mirovaya ekonomika i mezhdunarodnye ekonomicheskie otnosheniya: sovremennoe sostoyanie, problemy i osnovnye tendencii razvitiya: uch. posobie / E.D. Frolova [i dr.]: pod obshch. red. E.D. Frolovoj, S.A. Luk'yanova. - Ekaterinburg: UrFU, 2016. 184 p.
5. Sorkin M. Kapitalizm i ego etapy [Elektronnyj resurs] – URL: https://ledokol-ledokol.livejournal.com/61064.html (data obrashcheniya: 15.07.19).
6. Ivasenko A.G., Nikonova YA.I. Mirovaya ekonomika. M.: KnoRus, 2014. 640 p.
7. Pozdnyakov K.K. Teoreticheskie osnovy mekhanizma privlecheniya inostrannyh investicij v regiony RF i obosnovanie ih prakticheskoj primenimosti: monografiya. – USA: Lulu Press INC, 2015. 174 p.
8. Pozdnyakov K.K. Postroenie ekonometricheskoj modeli s cel'yu opredeleniya osnovnyh faktorov, vliyayushchih na regional'nuyu investicionnuyu aktivnost' // Vysshaya shkola. 2015. № 19. P. 4 – 9.
9. Pozdnyakov K.K. Predlozheniya po sozdaniyu i uluchsheniyu regional'noj ekosistemy social'nogo predprinimatel'stva // Voprosy ekonomicheskih nauk. 2015. № 6 (76). P. 67 – 69.
10. Pozdnyakov K.K. Kompleksnaya ocenka investicionnoj privlekatel'nosti i investicionnoj aktivnosti rossijskih regionov: metodika opredeleniya i analiz vzaimosvyazej // Voprosy ekonomicheskih nauk. 2004. № 2 (6). P. 96 – 101.
11. Nikulina O.V., Voloshina A.B. Osobennosti vliyaniya ekonomicheskogo krizisa na razvitie sistemy mezhdunarodnyh raschetov uchastnikov sfery mezhdunarodnogo biznesa // Ekonomika i predprinimatel'stvo. 2017. № 3-2 (80-2). P. 157 – 162.
12. Sidorenkova A.L. Rossijskie transnacional'nye korporacii na mirovom rynke // Vektor ekonomiki. 2019. №6 http://www.vectoreconomy.ru/images/publications/2019/6/worldeconomy/Sidorenkova.pdf.